

Ci fa piacere segnalarVi il percorso di formazione manageriale "**Salescult - la cultura della vendita**", progettato e organizzato da Skillab in collaborazione con il Club Dirigenti Vendite e Marketing dell'Unione Industriale di Torino

Il percorso, alla sua 7° edizione, pensato all'inizio solo per coloro che in azienda si occupano delle vendite e dell'area commerciale e via via perfezionato nei contenuti, è in realtà adatto anche a chi si occupa di ricerca e sviluppo, a giovani talenti, imprenditori e , in generale, a tutti coloro che vogliono acquisire capacità di ottenere nuovi clienti, ripensare a nuovi business, conoscere nuovi approcci rispetto ad un mercato globale.

**SALES CULT**  
**LA CULTURA DELLA VENDITA**  
**APRILE – LUGLIO 2012**

**(ORARIO 9.00-17.00)**

**10 giornate** che si sviluppano nell'arco di 3 mesi:

- **LA GESTIONE DELLE VENDITE (12 APRILE)**
- **SELLING BEHAVIOUR (16 APRILE)**
- **LA VOCE CHE VENDE (2 MAGGIO)**
- **ASCOLTARE COMUNICARE PRESENTARE SOLUZIONI (10 MAGGIO)**
- **SELLING SITUATIONS (25 MAGGIO)**
- **IL PROCESSO NEGOZIALE (7 GIUGNO)**
- **NEGOZIARE NEL MONDO MULTIPOLARE (15 GIUGNO )**
- **WORKSHOP ANALITICO CREATIVO/LE DIMENSIONI DELLA VENDITA (21 GIUGNO)**
- **LIFE TIME VALUE (5 E 9 LUGLIO)**

**Se interessanti a partecipare, Skillab riserva ai soci CDVM, e simpatizzanti, una tariffa speciale scontata del 10% sulla quota di adesione, pari ad euro 2250,00 euro + iva.**

**Vi ricordiamo che per i partecipanti in forza presso aziende aderenti a Fondirigenti e Fondimpresa, si può richiedere il voucher a copertura della quota di partecipazione, secondo le modalità e tempistiche previste dai Fondi.**

Per **informazioni, supporto nella richiesta di voucher formativi sui Fondi interprofessionali e adesioni** potete contattare gli uffici di Skillab (dr.ssa Antonella Mustorgi tel. 011-5718561, e-mail [mustorgi@skillab.it](mailto:mustorgi@skillab.it)) o consultare il sito [www.skillab.it](http://www.skillab.it)